



- 
- 
- 
- 
- PEC:

Sesso Maschile | Data di nascita 09/12/1970 | Nazionalità Italiana

**ESPERIENZA PROFESSIONALE**

- 2021-YTD Bollorè Logistics Spa – VE / **Business Development Manager**
- 2014-2021 Schenker Italiana Spa – VR / **Key Account Manager**
- 2010-2014 DHL Global Forwarding – VR / **Field Sales**
- 2007-2010 Sifte Berti Spa – VR / Commerciale Esterno
- 2003-2007 Kuhehe & Nagel – VR / **Sales Manager**
- 1999-2003 Gruber Logistics – VR / Commerciale Esterno
- 1992-1993 Soc. Trasporti Castelletti – VR / Operativo/Commerciale

**ISTRUZIONE e FORMAZIONE**

- 1996 – 2000 **Laurea Magistrale in Sociologia con votazione 100/110.**  
Indirizzo Comunicazioni e Mass Media (vecchio ordinamento) – Università “CARLO BO” di Urbino. Tesi di Laurea: Analisi economico e sociale di Verona nel contesto europeo ed internazionale. Laurea conseguita nel normale corso studi continuando nel frattempo a svolgere la mia principale attività lavorativa.
- 1985-1990 Diploma di **Ragioniere e Perito Commerciale** – ITC “Lorenzo Calabrese”.

**COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre Italiana

**Altre lingue**

|   | COMPRESIONE |         | PARLATO     |                  | SCRITTO |
|---|-------------|---------|-------------|------------------|---------|
|   | Ascolto     | Lettura | Interazione | Produzione orale |         |
| Inglese   | B2          | B2      | B2          | B2               | B2      |
| Tedesco   | B1          | B1      | A2          | A2               | A2      |
| Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato |             |         |             |                  |         |

**Competenza digitale**

| AUTOVALUTAZIONE           |               |                     |            |                      |
|---------------------------|---------------|---------------------|------------|----------------------|
| Elaborazione informazioni | Comunicazione | Creazione Contenuti | Sicurezza  | Risoluzione problemi |
| Medio/alto                | Medio/alto    | Intermedio          | Intermedio | Intermedio           |

## COMPETENZE PROFESSIONALI

PDF Eraser Free

Ottime capacità di vendita e negoziazione / Passione per la crescita, sviluppo del business.  
Affidabilità e forte senso di responsabilità / Forte attitudine al “problem solving”.  
Ottimo compagno di squadra / Ottima conoscenza strutturale del mercato.  
Background commerciale/gestionale e competenze economiche.

Imposto piani di vendita e obiettivi di budget, secondo piani aziendali congiunti dettagliati e strutturati. Interagisco costantemente con i clienti per monitorare il raggiungimento degli obiettivi di vendita e di profitto.

Organizzo e gestisco le attività di vendita per gli account secondo il budget annuale e in conformità con le linee guida della politica commerciale.

Sviluppo e mantenimento di ottimi rapporti con la gestione dei Key Account al fine di comprendere a fondo le loro esigenze e le opportunità di business.

Raccolgo, analizzo e condivido le informazioni sulle performance di mercato ed attività della concorrenza.

Forti capacità analitiche: in grado di analizzare diverse fonti di dati per identificare opportunità e trovare soluzioni e piani.

Altamente responsabile con capacità di lavorare in un'organizzazione a matrice multifunzionale e multinazionale.

Forti capacità di collaborazione, auto-motivato con attenzione ai dettagli.

Mentalità strutturata, integrità intellettuale e flessibilità.

Aperto a viaggiare e lavorare in diversi ambienti culturali.

Buona leadership: gestione di un team di persone in ambito lavorativo/gestionale, amministrativo e didattico. Buone competenze di “team-leading” ottenute in ambito lavorativo ed amministrativo.

Ritengo che il mio modus operandi nonché forma mentis siano sempre orientati all'organizzazione in termini di programmazione e raggiungimento degli obiettivi.

## COMPETENZE AMMINISTRATIVE GESTIONALI

2023-YTD: Presidente del Consiglio Comunale @ Comune di Sona, uno dei più grandi comuni della provincia Veronese con ca. 18.000 abitanti.

2018-2023: Consigliere Comunale @ Comune di Sona (VR), Vice-Presidente Consiglio Comunale.

2017-2020: Vice - Presidente “INFORMEST”: ente partecipato della Regione FVG e Regione Veneto. Agenzia per lo sviluppo e la cooperazione economica internazionale: trattasi di una delle quattro agenzie italiane per la cooperazione nell'area del Sud Est Europa (L. 84/01); collabora principalmente con le Regioni associate, Ministero Affari Esteri e Ministero dello Sviluppo Economico.

2011-2015 Amministratore Unico società “MORENICA Srl” azienda partecipata nel “Gruppo AGSM-AIM” società leader nazionale nel settore dell'energia e Multiutility.

2008-2011 Componente CDA società “ACQUE VIVE Srl”, azienda partecipata dei Comuni di Sona e Sommacampagna (VR) nel settore delle manutenzioni e gestione del verde.

2003-2008 Esperienza amministrativa in qualità di Assessore all'Ecologia, Cultura e Turismo c/o Comune di Sona (VR).

## ULTERIORI INFORMAZIONI

### Hobbies

Istruttore Federale Subacqueo FIPSAS affiliata CONI, settore Didattica Subacquea.  
Livello avanzato M2: istruttore “tutor-trainer” degli aspiranti istruttori subacquei.  
FIDAS: Donatore

### Patente di Guida

A & B

### DATI PERSONALI

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali secondo normative vigenti.